



BTS NÉGOCIATION ET DIGITALISATION DE LA RELATION CLIENT

FORMATION EN DEUX ANS



BTS NÉGOCIATION ET DIGITALISATION DE LA RELATION CLIENT

Commercial généraliste, le titulaire du BTS NDRC est un expert de la relation client sous ses différentes formes. Il communique et négocie avec les clients, organise et planifie l'activité tout en mettant en place de la politique commerciale. Pour cela, il s'appuie sur les nouvelles technologies de l'information et de la communication.

I A FORMATION



Les prérequis

Il est impératif d'être titulaire d'un baccalauréat général, technologique ou professionnel.



Les objectifs

- Gérer les points de contacts physiques et digitaux
- Maîtriser les outils digitaux de la commercialisation des produits
- Connaître les réglementations du e-commerce
- Maîtriser les techniques de négociations commerciales
- Gérer et animer les réseaux sociaux liés aux produits et à l'espace vente



Au programme

Enseignement professionnel

- Négociation
- · Connaissance des produits
- · Gestion de la relation client
- Voyage d'études

Enseignement général

- Culture Générale et Expression
- · Culture en langue vivante étrangère
- · Culture économique, juridique et managériale

LES INFOS PRINCIPALES



Formation en alternance une semaine en entreprise une semaine au CFA



Un diplôme Bac+2 reconnu par l'État, **120 ECTS**



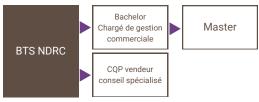
Formation sur 2 ans soit 1 350 h de formation



Un voyage d'études de trois jours pris en charge par le centre de formation

IDÉALE POUR...







Se lancer dans sa carrière professionnelle

- Technico-commercial
- Animateur commercial de site e-commerce
- Chargé d'affaires ou de clientèle
- Responsable d'équipe / de secteur / de site e-commerce

OPTION AU CIFCA: SE SPÉCIALISER TOUJOURS UN PEU PLUS!

Un intérêt pour les commerces de l'alimentation ? Passez votre CAP Crémier-Fromager ou votre CAP Primeur en même temps que votre BTS!

POURQUOI SE FORMER AU CIFCA?



Une école de référence

Créée et administrée par trois fédérations professionnelles des commerces de l'alimentation, le CIFCA est un centre de formation dédié aux entreprises du secteur du commerce.

Une formation en alternance pour se professionnaliser Les plus : être dans le monde professionnel, apprendre

en pratiquant, prise en charge du coût de formation, une rémunération





Un réseau d'entreprise développé

De par sa spécialisation et son historique fort, le Cifca entretient des relations de confiance avec de nombreux partenaires et vous aide dans votre recherche de contrat.

Un accompagnement personnalisé

Centre de formation à échelle humaine, l'équipe du Cifca peut assurer un suivi approfondi de chaque apprenant.



NOUS CONTACTER











NOUS RENCONTRER









■ ■ RÉPUBLIQUE FRANÇAISE La certification qualité a été délivrée au titre des actions suivantes:

- · Actions de formation
- · Actions de formation par apprentissage