

Soutenez le CIFCA,  
affectez lui votre  
Taxe d'Apprentissage.

# LE SEUL CFA COMMERCIAL ENTIEREMENT DEDIÉ AUX ENTREPRISES DU SECTEUR DE L'ALIMENTATION

Notre code UAI : **0752068R**

Notre taux d'insertion professionnelle : **90 %**

**L'ALTERNANCE, C'EST GAGNANT !**



# NOS FORMATIONS

## CAP EVS option A en 2 ans — Employé de Vente Spécialisé

**Objectif :** Devenir Vendeur dans un commerce de proximité spécialisé

**Public :** avoir au minimum 16 ans ou un niveau scolaire de fin de 3<sup>ème</sup>

**Alternance :** 3 jours consécutifs au CFA (M-J-V, soit 24h), une semaine sur deux

## CAP ECMS en 2 ans — Employé de Commerce Multi-Spécialités

**Objectif :** Devenir Vendeur dans un commerce de proximité en libre service

**Public :** avoir au minimum 16 ans ou un niveau scolaire de fin de 3<sup>ème</sup>

**Alternance :** 3 jours consécutifs au CFA (M-J-V, soit 24h), une semaine sur deux

## Bac Professionnel Commerce en 2 ans

**Objectif :** Devenir Vendeur dans les commerces de vente traditionnelle ou de proximité

**Public :** avoir plus de 16 ans ayant un niveau scolaire de fin de 3<sup>ème</sup>

**Alternance :** 1 semaine au CFA (soit 35h) / 1 semaine en entreprise

## BTS MUC en 2 ans - Management des Unités Commerciales

**Objectif :** Devenir Chef de rayon ou Manager dans un commerce de proximité

**Public :** être titulaire d'un baccalauréat

**Alternance :** 1 semaine au CFA (soit 35h) / 1 semaine en entreprise

## Licence Professionnelle en 1 an - Management du Point de Vente

**Objectif :** Devenir Responsable d'un Commerce Alimentaire de Détail

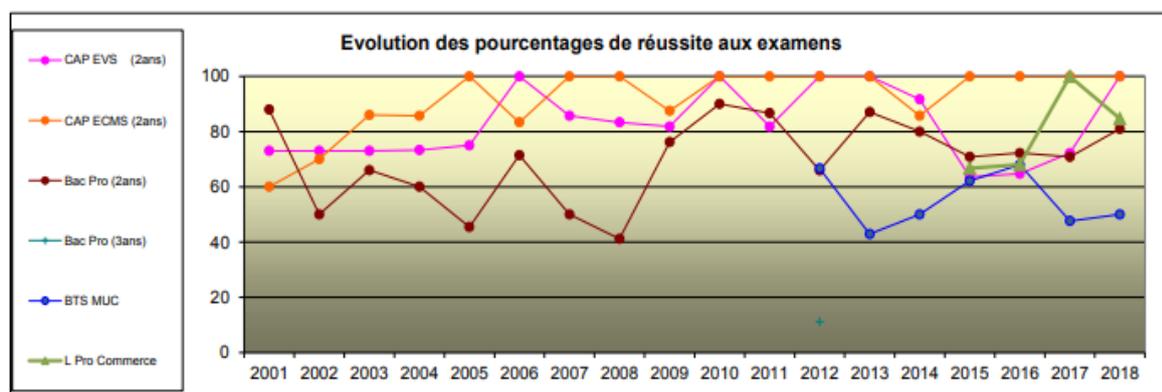
**Public :** Etre titulaire d'un d'un BTS ou DUT ou autre titre ou diplôme de niveau III.

**Alternance :** 1 semaine au CFA (soit 35h) / 1 semaine en entreprise

# NOS RÉUSSITES AUX EXAMENS

EVOLUTION DES % DE REUSSITE AUX EXAMENS

	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
CAP EVS (2ans)	73	73	73	73	75	100	86	83	82	100	82	100	100	92	64	65	72	100
CAP ECMS (2ans)	60	70	86	86	100	83	100	100	88	100	100	100	100	86	100	100	100	100
BEP VAM	83	72	62	56	74	63	63	64	83	66								
Bac Pro (2ans)	88	50	66	60	45	71	50	41	76	90	87	66	87	80	71	72	71	81
Bac Pro (3ans)												11						
BTS MUC												67	43	50	62	68	48	50
L Pro Commerce															67	68	100	85
<b>MOYENNE</b>	<b>76</b>	<b>66</b>	<b>72</b>	<b>63</b>	<b>72</b>	<b>73</b>	<b>64</b>	<b>63</b>	<b>81</b>	<b>82</b>	<b>83</b>	<b>69</b>	<b>86</b>	<b>77</b>	<b>71</b>	<b>70</b>	<b>72</b>	<b>71</b>



# NOTRE INSERTION PROFESSIONNELLE

## **L'insertion professionnelle à 6 mois des sortants du CIFCA en juin 2017 : 90%**

Nous avons pu contacter 81% de l'effectif des apprentis présentés aux épreuves d'examen de juin 2015, ce qui rend notre résultat fiable.

**Sur cet échantillon représentatif** nous obtenons les résultats suivants :

**53% sont en poursuite d'études**

**37% sont en activité professionnelle**

**8% sont en recherche d'emploi**

**2% sont sans activité et sans recherche d'emploi**

**Concernant les apprentis qui étaient en Licence Professionnelle :**

**100% sont en poursuite d'études**

**Concernant les apprentis qui étaient en BTS MUC :**

**78% sont en poursuite d'études**

**17% sont en activité professionnelle**

**5% sont sans activité sans recherche d'emploi**

**Concernant les apprentis qui étaient en Bac Pro Commerce :**

**47% sont en poursuite d'études**

**37% sont en activité professionnelle**

**5% sont en recherche d'emploi**

**Concernant les apprentis qui étaient en CAP**

**50% sont en poursuite d'études**

**36% sont en activité professionnelle**

**14% sont en recherche d'emploi**

### **CONCLUSION**

**L'insertion professionnelle des sortants du CIFCA est de 90 %.**

Le taux d'insertion globale augmente de 4% par rapport à l'an passé.

Les niveaux V et IV privilégient la poursuite d'études et la formation alternée.

A l'inverse, les niveaux III et II privilégient l'emploi hors alternance.

**Le CIFCA prépare aussi bien les jeunes à l'emploi qu'à la poursuite d'études. Il participe activement à l'élévation du niveau de compétence des jeunes.**

Cette observation correspond à la stratégie du CIFCA que nous résumerons par :

**"Chaque certification doit permettre également l'emploi ou la poursuite d'études dans un objectif entrepreneurial" .**



## Un CFA au service des entreprises

En 50 ans, plusieurs milliers de jeunes ont reçu un enseignement de qualité pour devenir salariés, repreneurs ou créateurs de nos commerces d'alimentation.

A l'origine, "Cours Professionnels", le CIFCA avait pour but de former le personnel des magasins d'épicerie  
A partir de 1985, l'enseignement fut étendu à d'autres professions : fruits et légumes, crèmerie, etc...

En 2005, le CFA intègre 1800 m<sup>2</sup> de nouveaux locaux dans le 18<sup>ème</sup> arrondissement de Paris. Ce qui lui permet de prendre un nouveau départ et de s'ouvrir aux autres secteurs tout en réservant son action sur le périmètre des commerces d'alimentation.

En 2011, ouverture d'une section BTS MUC : Management des Unités Commerciales prenant en compte les spécificités de vos entreprises.

En 2015, mise en œuvre de la nouvelle Licence Professionnelle « Responsable de Point de Vente - Spécialité Responsable d'un Commerce Alimentaire de Détail.

Le CIFCA est une association constituée des organisations professionnelles représentatives au plan national des métiers du commerce de l'alimentation :

- Fédération des Fromagers de France
- Fédération Nationale de l'Épicerie, Caviste et Spécialiste en produits Bio
- Union nationale des syndicats de détaillants en fruits, légumes et primeurs.



Fonds social européen

**Le CIFCA fonctionne sous convention avec le Conseil Régional d'Île de France. Il est placé sous le contrôle pédagogique du Service Académique de l'Inspection de l'Apprentissage. Son financement est assuré par la taxe d'apprentissage versée par les entreprises et par des subventions régionales.**